

# Оглавление

Предисловие .....	8
<b>Глава 1</b>	
<b>Оптовые продажи .....</b>	<b>11</b>
Резервирование товара .....	11
Варианты использования документа <i>Заказ клиента</i> .....	11
Оформление <i>Заказа клиента</i> .....	13
Обособленное обеспечение заказов .....	17
Контроль отгрузки .....	19
Стоп-листы .....	21
Настройка печати документов .....	22
Самообслуживание клиентов .....	25
Доставка клиентам .....	28
Настройка доставки .....	29
Выбор способа доставки .....	30
Создание <i>Заданий на перевозку</i> .....	32
Сбор и погрузка товара на складе .....	34
Контроль и отслеживание заданий на перевозку .....	35
Печать документов доставки и упаковочные листы .....	36
Отложенный переход права собственности – товар в пути .....	37
Учет возвратной тары .....	39
Регистрация тары, привязка к товару, условия возврата .....	39
Расчет тары в документах .....	43
Контроль остатков, сроков возврата, выкуп тары .....	44
Учет залоговой стоимости тары .....	46
Учет работ .....	47
Наборы номенклатуры при продаже .....	49
Создание наборов .....	50
Использование наборов .....	52
Продажа услуг по агентской схеме .....	52
Оформление агентских услуг стороннего принципала .....	54
Оформление агентских услуг собственного принципала .....	55
Передача прав на использование .....	56
Сертификаты .....	58
Доверенности .....	59
Закрытие месяца .....	62

Типичные причины невыполнения операций закрытия месяца .....	64
<b>Глава 2</b>	
<b>Розничная торговля .....</b>	<b>68</b>
Создание розничной точки и рабочего места кассира.....	69
Создание розничной точки – склада.....	69
Создание касс КKM .....	71
Настройка рабочего места кассира .....	73
Настройка оплаты платежными картами .....	76
Ценообразование .....	77
Цены продажи .....	77
Создание и назначение скидок.....	79
Ограничения ручных скидок .....	89
Пополнение розничного магазина .....	90
Оформление розничных продаж .....	91
Подарочные сертификаты .....	95
Бонусные программы .....	97
Способы начисления и списания бонусных баллов.....	99
Начисление и оплата бонусными баллами при продаже .....	104
<b>Глава 3</b>	
<b>Управление складом .....</b>	<b>105</b>
Введение в складскую проблематику.....	106
Складское оборудование .....	108
Этапы внедрения WMS .....	109
Адресный склад УТ-11 .....	111
Уровни сложности складов и этапы учета .....	111
Основы ведения адресного склада УТ-11 .....	112
Задание структуры адресного склада .....	116
Настройка номенклатуры .....	123
Настройка правил размещения по областям хранения.....	127
Дополнительные настройки адресного склада .....	129
Мобильное рабочее место .....	132
Выполнение операций на адресном складе .....	137
Покупка.....	137
Продажа.....	143
Инвентаризация.....	149
<b>Глава 4</b>	
<b>Управление запасами и закупками.....</b>	<b>156</b>
Методы определения потребностей .....	157

Метод <i>Поддержание запаса</i> .....	158
Настройка обеспечения потребностей .....	160
Параметры обеспечения потребностей.....	163
Формирование заказов по потребностям .....	166
Расширенный вариант обеспечения.....	166
Упрощенный вариант обеспечения .....	171
Импортные поставки .....	173
Общие сведения .....	174
Ввод данных о таможене или таможенном брокере.....	176
Ввод статей расходов на таможенные сборы и штрафы .....	177
Оформление соглашения и договора с поставщиком-импортером .....	177
Схема 1. Таможенное оформление после поступления товара на склад – по документу <i>Поступление товаров и услуг</i> .....	178
Схема 2. Таможенное оформление после поступления товара на склад – по общему списку импортных товаров, не прошедших таможенное оформление .....	183
Схема 3. Таможенное оформление до поступления товара на склад.....	183
Оформление услуг таможенного брокера .....	184
Цены поставщиков.....	185

## Глава 5

<b>Планирование запасов.....</b>	<b>187</b>
Место планирования в системе обеспечения .....	187
Настройка системы планирования.....	189
Сценарии планирования .....	190
Виды планов .....	192
Источники данных планирования .....	195
Исходные данные для сквозного примера.....	199
Планы продаж.....	200
Планы сборки (разборки).....	203
Планы закупки .....	204
Отчеты план-факт .....	206
Обмен с Excel .....	207
Формирование заказов по планам.....	209
Сезонные коэффициенты .....	212
Планы продаж по товарным категориям .....	213
Товарные категории .....	214
Нормативы распределения планов продаж по категориям....	214

Формирование детальных планов .....	216
Планы с учётом рейтингов продаж .....	217
<b>Глава 6</b>	
<b>Казначейство и денежные средства .....</b>	<b>221</b>
Заявка на расходование ДС .....	221
Лимиты расхода ДС .....	223
Платежный календарь .....	225
Общий журнал платежей .....	226
Другие операции планирования ДС .....	228
Безналичные платежи .....	232
Кассы и кассовые книги .....	235
Инвентаризация наличных денежных средств .....	237
Обмен с банком .....	238
<b>Глава 7</b>	
<b>Управленческий учет .....</b>	<b>243</b>
Формирование доходов и расходов .....	245
Отчет <i>Доходы и расходы</i> .....	248
Формирование управленческого баланса .....	249
Отчет <i>Управленческий баланс</i> .....	253
Формирование финансового результата .....	254
Отчет <i>Финансовые результаты</i> .....	255
<b>Глава 8</b>	
<b>Управление по целям .....</b>	<b>256</b>
Монитор целевых показателей .....	256
Основы <i>Сбалансированной системы показателей</i> .....	257
Настройка категорий и структуры целей .....	259
Настройка вариантов анализа целевых показателей .....	261
Настройка доступности вариантов анализа .....	265
Пользовательские настройки и контроль .....	266
Расширенное применение МЦП .....	267
Мобильное приложение «1С: Монитор ERP» .....	272
<b>Глава 9</b>	
<b>Другие возможности .....</b>	<b>273</b>
Переоценка валютных средств .....	273
Цены в валюте, взаиморасчёты и курсовые разницы .....	274
Партионный учет и расчет себестоимости .....	277
Партионный учет и обособленный учет себестоимости товаров .....	279

---

Распределение расходов на себестоимость .....	280
Управленческая организация.....	282
Разделение операций по регламентированному и управленческому учету.....	283
Рассылки .....	290
Рассылка отчетов .....	290
Рассылки и оповещения.....	292
О переносе данных .....	299
<b>Глава 10</b>	
<b>Подход к автоматизации .....</b>	<b>302</b>
Причины ре-автоматизации.....	302
Первый шаг к внедрению .....	304
Этапы автоматизации или что получает заказчик.....	306
Этап I. Экспресс-обследование/обследование.....	307
Этап II. Моделирование и выработка решений .....	312
Этап III. Доработка систем и запуск в эксплуатацию.....	313
Программное обеспечение 1С .....	314
<b>Литература .....</b>	<b>315</b>

# Предисловие

## Принятые сокращения

УТ-11	1С: Управление торговлей 11.1
ERP 2.0	1С:ERP Управление предприятием 2.0

Начиная с первого релиза 11.0.4.5 (23 июля 2010 г.), система УТ-11 претерпела революционные усовершенствования, выросла в многофункциональную, тонко настраиваемую систему. Складывается ситуация, когда комплексное и максимальное использование новых возможностей типового функционала системы при внедрении становится под силу только продвинутым специалистам. В тоже время, в условиях ограниченных ресурсов, часть компаний рассматривает возможность внедрения подобных систем силами собственных специалистов. Во многих компаниях актуальна тема перехода со старых систем и технологий на новые, тема повторной автоматизации бизнеса.

Оптимально и грамотная настроенная система будет работать без сбоев и обеспечивать комфортную работу пользователей и компании в целом. Но для этого потребуется пройти напряженный путь внедрения, загрузки данных, обучения персонала и запуска системы в эксплуатацию. А любое внедрение предполагает знание как самих автоматизируемых бизнес-процессов компании, так и функционала выбранного программного продукта. При самостоятельном внедрении именно знание функционала обеспечивает выработку оптимальных решений и настроек под нужды компании, максимальное использование типового функционала без доработок и услуг программистов-внедренцев.

Поставка системы УТ-11 снабжена полной пользовательской и администраторской документацией в нескольких томах. Кроме того, система УТ-11 содержит подробную и качественную справочную подсистему. Но освоение такой обширной системы, как УТ-11, для целей внедрения может представлять неподъемную задачу. Часто внедренцу необходим начальный толчок или пример для погружения в предмет, участок учета, инструмент. Настоящая книга есть попытка отчасти сократить этот пробел для заинтересованного читателя. Она

написана в результате выполнения проектов внедрения в компании «Первый БИТ».

Каждый раздел книги может изучаться отдельно. Сложные темы содержат как введение в предмет, так и описание его программной реализации в УТ-11 с простыми примерами. В большинстве случаев читатель получит точные рекомендации по настройке и выполнению операций. Чтение книги должно дополняться работой в программе и, при необходимости, чтением справочной информации к объектам системы.

В настоящую книгу вошли темы, освещающие наиболее востребованные и значимые новшества и изменения, а также темы, вызывающие наибольшую сложность при изучении, настройке и внедрении. Предполагается, что читатель знаком с базовыми сведениями по системе УТ-11. Их можно почерпнуть в литературе [1, 2].



В книге [2] на основе релиза 11.0.7.13 освещаются следующие темы: подготовка системы к работе, заполнение основных справочников, сегменты номенклатуры и партнеров, ценообразование, назначение скидок, задание и согласование условий продаж, работа с заказами и их статусами в продажах и закупках, документооборот продаж и закупок, статьи доходов/расходов и регламентные документы, механизм «интеркампани», комиссионная торговля, настройка и учет товаров по сериям и срокам годности, денежные операции, настройка обмена с бухгалтерией, взаимодействия и работа со сделками и другие.

Книгу [2] можно заказать в издательстве ДМК-Пресс ([www.dmkpress.com](http://www.dmkpress.com)) или в интернет-магазинах.

Материал настоящей книги изложен с использованием релиза УТ-11.1.10. Приведенные скрин-шоты, наряду с текстом, являются важной для понимания и неотъемлемой частью изложения и усвоения материала.

В главе 1 книги описаны значимые изменения и возможности подсистемы оптовых продаж. Отчасти они необходимы для понимания следующих глав. В главе 2 описаны вопросы розничной торговли и ценообразования. В главах 3–8 изложены наиболее сложные темы: адресный склад, управление запасами, планирование, мониторинг целевых показателей и др. Глава 9 содержит описание некоторых актуальных возможностей УТ-11: использование валюты у. е., разделение операций регламентированного и управленческого учета, рассылка оповещений и другие. В последней главе рассмотрены постановоч-

ные вопросы повторной автоматизации, актуальные для российских компаний. В книгу не вошли темы, касающиеся управления ассортиментом в розничной торговле, управления кредитами, депозитами, займами, электронный документооборот и некоторые другие.

Важно заметить, что настоящая книга может использоваться для полноценного изучения торгового блока системы ERP 2.0, описание которого совпадает с описанием функционала УТ-11. Дело в том, что система УТ-11 в настоящее время развивается компанией 1С, как подмножество системы масштаба предприятия ERP 2.0: интерфейсы панелей, настроек, обработок, справочников и документов в двух системах идентичны.



Система ERP 2.0, помимо торгового блока включает подсистемы: Производственный учёт и ремонты, Регламентированный учёт, Учёт внеоборотных активов по РСБУ, Учёт и расчёт зарплат, Кадровый учёт, Бюджетирование, Международный финансовый учёт по МСФО.

В качестве примера, на рис. п.1 показан документ *Реализация товаров и услуг*, как он выглядит в двух разных системах. Одно из основных внешних различий для пользователя состоит в том, что документы ERP 2.0 дополнительно формируют проводки по РСБУ и МСФО и на формах документов присутствуют соответственно кнопки **Дт-Кт** и **Dr-Cr** для просмотра проводок. В УТ-11 кнопок **Дт-Кт** и **Dr-Cr** нет.

**Реализация товаров и услуг (создание) \***

Провести и закрыть | Провести | **Дт-Кт** | **Dr-Cr** | Создать на основании | ЭД | Занят оплаты | Печать | Все действия

Номер: от: 08.11.2014 0:00:00 | Операция: Реализация | Ввести расхождение

Клиент: ООО "Электронный рай" | Статус: К предоплате

Контрагент: Электронный рай | Организация: ООО Трейд

Соглашение: Предоплата 100% | Склад: Ордерный

Товары (2) | Доставка | Дополнительно | Комментарий

Номенклатура	Характеристика	Серия	Кол.	Упак.	Вид цены	Цена	%	С...	%	С...	Сумма	Ставка НДС
КОСТЮМ, Adidas, муж, Зима	XL, Зеленый	серия	1,000	шт	Отпловая	2 000,00					2 000,00	18%
КОСТЮМ, Adidas, жен, Зима	XL, Красный	серия	1,000	шт	Отпловая	2 000,00					2 000,00	18%

К оплате безнал 08.11.2014 (100%) | Оплачено: 0 RUB 0% | Скидка: 0,00 | Всего с НДС: 4 000,00 RUB

Сформировать счет-фактуру | Сформировать ТТН

Рис. п. 1 ❖ Кнопки **Дт-Кт** и **Dr-Cr** в документах ERP 2.0



# Глава 1

## Оптовые продажи

В главе 1 рассмотрен наиболее часто запрашиваемый функционал оптовых продаж, включенный в систему УТ-11 за последние два года, начиная с релиза 11.0.8. Описание нового интерфейса установки цен и скидок дано в главе 2 *Розничные продажи*.

### Резервирование товара

В УТ-11 товар может быть зарезервирован документами *Заказ на перемещение*, *Заказ на сборку (разборку)*, *Заказ на внутреннее потребление* и *Заказ клиента*. Все эти документы имеют три статуса:

1. *К обеспечению*. Статус позволяет: а) резервировать товар на складе; б) резервировать товар из запланированных обеспечивающих заказов; в) создать потребность для обеспечения новым заказом; с) создать потребность для обособленного обеспечения новым заказом. Вариант резервирования устанавливается в строках заказа. Заказ становится распоряжением к обеспечению.
2. *К выполнению*. Статус контролирует наличие товара. Заказ готов к выполнению.
3. *Закрыт*.

### Варианты использования документа **Заказ клиента**

*Заказ клиента*, в отличие от перечисленных заказов, может дополнительно использоваться в упрощенных вариантах. Настройка вари-

антов использования *Заказов клиентов* выполняется в разделе *Администрирование* → *CRM и продажи* и может быть следующей:

1. *Заказ как счет*. Это самый простой вариант использования: *Заказ клиента* не резервирует товар, не контролирует оплату, не имеет статусов и используется только как счет на оплату.
2. *Заказ только со склада*. *Заказ клиента* имеет статусы *На согласовании*, *В резерве*, *К отгрузке*. В статусе *В резерве* резервирует товар только со склада и для всех строк заказа, контролирует оплату по графику оплаты. Перевод в статус *К отгрузке* возможен только при наличии товара на складе и выполнения условий оплаты.
3. *Заказ со склада и под заказ*. Это самый полный вариант использования резервирования. *Заказ клиента* имеет статусы *На согласовании* и *К выполнению*. В статусе *К выполнению* в строках *Заказа клиента* указывается один из вариантов резервирования/обеспечения (рис. 1.1). Варианты резервирования являются общими для всех видов заказов и перечислены ниже:
  - *Не обеспечивать*.
  - *Резервировать на складе*. Товар есть в наличии, резервировать со склада с контролем оплаты с текущей даты (даты заказа).
  - *Резервировать к дате*. Товара нет в наличии, поставка ожидается, резервировать из поставки к дате с контролем оплаты.
  - *К обеспечению*. Товара нет в наличии, поставка не ожидается, принять к обеспечению с контролем аванса.
  - *Обеспечивать обособленно*. Товара нет в наличии, поставка не ожидается, принять к обеспечению под заказ клиента, то есть обособленно.
  - *Отгрузить*. Товар в наличии, все условия выполнены – отгрузить.



Обособленное обеспечение включается флагом *Обособленное обеспечение заказов* в разделе *Администрирование* → *Закупки*.

Резервирование тесно связано с механизмами обеспечения. Обеспечивающие заказы к созданным заказам на отгрузку могут создаваться как вручную, так и с помощью системы управления запасами. Механизмы обеспечения рассмотрены в главе 4.

## Оформление Заказа клиента

Рассмотрим полный вариант резервирования в *Заказе клиента*. В статусе *На согласовании* документ *Заказ клиента* не делает никаких движений. После перевода заказа в статус *К выполнению* в строках следует указать один из вариантов резервирования и обеспечения товара – колонка *Действия* табличной части на рис. 1.1.

**Заказ клиента ТРУТ-000022 от 28.10.2014 11:51:52 \***

Провести и закрыть | Провести | Создать на основании | ЭД | Зачет оплаты | Печать | Все действия

Номер: ТРУТ-000022 от: 28.10.2014 11:51:52 Статус: К выполнению Приоритет: Средний

Клиент: ООО "Демо клиент" Организация: ООО Трейд

Контрагент: Демо клиент Склад: НеОрдерный

Соглашение: Кредит НеОрдерный

Товары (4) | Доставка | Дополнительно | Комментарий

Добавить | Подобрать товары | **Заполнить обеспечение** | Заполнить цены | Все действия

N	Номенклатура	Действия	Коли...	Упак...	Вид цены	Цена	Сумма	Ставка...	НДС
1	Заморский сувенир для женщин	Резервировать на складе	1,000	шт	Оптовая	100 000,00	90 000,00	18%	13 728,81
2	Заморский сувенир для мужчин	Резервировать к дате отгрузки	1,000	шт	Оптовая	100 000,00	90 000,00	18%	13 728,81
3	Комбайн для женщин	К обеспечению	2,000	шт	Оптовая	21 000,00	37 800,00	18%	5 766,10
4	Игрушка для взрослых	Обеспечивать обособленно	1,000	шт	Оптовая	10 000,00	9 000,00	18%	1 372,88

Желаемая дата отгрузки: 29.10.2014 | Отгрузать одной датой | 10.11.2014

К оплате безнал 05.11.2014 (100%) | Оплачено по заказу: 0 RUB 0% | Скидка: 25 200,00 | Заказано с НДС: 226 800,00 RUB | Готов к отгрузке

**Рис. 1.1** ❖ Варианты обеспечения для строк заказа

Вариант обеспечения может быть установлен для группы выделенных строк кнопкой *Заполнить обеспечение* (рис. 1.2) или для отдельной строки, шелчком по полю *Действия* (рис. 1.3). Чтобы не держать остатки склада в резерве за заказом, всегда можно *Заполнить обеспечение* (рис. 1.2) без флага *Резервировать на складе*.

**Заполнение обеспечения и отгрузки**

Отгрузить

1  Резервировать на складе

2  Резервировать к дате отгрузки

Обеспечивать обособленно

3  К обеспечению

Не обеспечивать

Если есть в наличии - резервировать на складе.  
 Если нет в наличии, но ожидается поставка - резервировать к дате отгрузки.  
 Если нет в наличии и поставка не ожидается - принять к обеспечению.

**Заполнить** Отмена

**Рис. 1.2** ❖ Заполнение обеспечения для группы строк заказа

**Выбор действия (Заморский сувенир для мужчин)**

Выбрать Обеспечивать и отгружать:  Не обособленно  Обособленно

Действие	Количество
Отгрузить	Все
Резервировать на складе	Все
Резервировать к 04.11.2014	Все
К обеспечению	Все
Не обеспечивать	Все

Всего заказано - 1 шт. Отгружено - 0 шт.

**Выбранное действие:**  
1 шт. Резервировать к 04.11.2014

**Рис. 1.3** ❖ Заполнение обеспечения для одной строки заказа



При установке обеспечения автоматически рассчитывается дата отгрузки (здесь 10.11.14), с учетом срока поставки, определенного в способе обеспечения потребностей для склада/номенклатур (см. следующие главы).

Большой контроль установки вариантов обеспечения достигается просмотром текущего состояния обеспечения заказа – кн. *Все действия* → *Состояние обеспечения* (рис. 1.4). Состояние отображается в колонках *Обеспечение*, *Обеспечение из заказов*, *Не обеспечено*. Ссылки в колонке *Действия* указывают на рекомендуемые действия, например, по изменению даты отгрузки строки *Резервировать позже*, или всего заказа (ссылка *Действия с заказом*). Кн. *Перенести в документ* переносит изменения обеспечения в заказ.

**Состояние обеспечения заказа (Заказ клиента ТРУТ-000022 от 28.10.2014 11:51:52)**

Перенести в документ Обновить Другие заказы выделенной позиции Все действия ?

Заказ, Клиент / N. Номенклатура, Характеристика	Е.и.	Обеспечение		Не обеспечено		Действия	Склад
		Со склада	10.11.2014	Количе...	Дата поставки		
<b>Текущий заказ, ООО "Демо клие...</b>							
1 Заморский сувенир для женщин	шт	1,000			10.11.2014	Действия с заказом...	НеОрд
2 Заморский сувенир для мужчин	шт		∞ 1,000		10.11.2014		НеОрд
3 Комбайн для женщин	шт			2,000	10.11.2014		НеОрд
4 Игрушка для взрослых	шт			1,000	10.11.2014		НеОрд

**Рис. 1.4** ❖ Состояние обеспечения заказа



Просмотреть состояние обеспечения по всем заказам можно в разделе *Закупки* → *Состояние обеспечения заказов*. Полезны также следующие отчеты:

- *Остатки и доступность товаров* (раздел *Продажи*) – показывает состояние резервирования товаров, ожидаемые поступления, доступность поступления к дате; содержит колонки *В наличии, В резерве, Доступно, Ожидается приход, Ожидается расход, Доступно поступление на дату*; при расшифровке данных по документам-основаниям используется отчет *Поступление и отгрузка*; в нем можно видеть документы резервирования, ожидаемые поставки по заказам;
- *Товарный календарь* (раздел *Закупки*) – показывает остатки, планируемые поступления и отгрузки по дням до указанной будущей даты.

В конечном итоге, в строках *Заказа клиента* должно быть установлено обеспечение *Отгрузить*. При этом контролируется наличие предоплаты и остатков товара на складе. *Заказ клиента* становится распоряжением на оформление накладной.



Важно! Контроль обеспечения запасов и резервирования включается флагом *Контролировать обеспечение* в карточке склада.

Флаг *Контролировать обеспечение* в карточке склада означает, что потребность в товарах на этом складе будет учитываться в обработках обеспечения по потребностям и по плану. Снятие флага фактически отключает контроль остатков и резервов на складе. Ссылка *Исключения* позволяет задать список товаров, для которых будет отключен механизм контроля обеспечения, контроль остатков и резервов.

### **Заказ клиента – распоряжение на отгрузку на ордерном складе**

На ордерном складе используется двухэтапная схема отгрузки: оформление финансового документа *Реализация товаров и услуг* и складского *Расходного ордера* разделены во времени. В релизе УТ-11.1.10 последовательность подготовки документов на отгрузку на ордерном складе выглядит так:

Заказ клиента → Реализация товаров и услуг → Расходный ордер  
или

Реализация ТиУ → Расходный ордер

Это означает, что *Заказ клиента* с обеспечением *Отгрузить* является распоряжением на оформление документа *Реализация товаров и услуг*. А последний, в свою очередь, является распоряжением кладовщику на создание документа *Расходный ордер на товары* (в рабочем месте *Отгрузка*).

Один из недостатков такой схемы – факт отгрузки фиксируется накладной *Реализация товаров и услуг*, а не фактической отгрузкой со склада, и для правильного контроля взаиморасчетов накладные выписывают будущей датой.

На момент написания настоящей книги компанией 1С анонсировано следующее изменение схем отгрузки на ордерном складе:

Заказ клиента → Расходный ордер

Заказ клиента → Реализация товаров и услуг

или

Реализация товаров и услуг → Расходный ордер

По новой схеме распоряжением на отгрузку (при использовании заказов) становится *Заказ клиента*, а также изменяется последовательность отражения остатков:

Сейчас	Будет
1. Движение по остаткам товаров организаций документом Реализация товаров и услуг.	Движение по остаткам товаров на складе документом Расходный ордер на товары или Заказ клиента.
2. Движение по остаткам товаров на складе документом Расходный ордер на товары.	Движение по остаткам товаров организаций документом Реализация товаров и услуг.

Документ *Заказ клиента* с обеспечением *Отгрузить* теперь будет влиять на необходимость создания *Расходных ордеров*, а не на возможность оформления накладных *Реализация товаров и услуг*. Функции контроля оплаты и остатков склада документа *Заказ клиента* по обеспечению *Отгрузить* изменятся следующим образом:

- контроль предоплаты для отгрузки сохраняется, но устанавливается состояние «*Отгружается*», т. к. факт отгрузки ещё не свершился;
- контроль свободных остатков склада сохраняется, но выполняется их «*списание на отгрузку*», т. к. выдано распоряжение на отгрузку;
- контроль остатков товаров организаций не будет выполняться, т. к. это влияет лишь на оформление финансового документа *Реализация товаров и услуг*.